

Technical Sales Manager

(Regio Eindhoven NL)

Vacature

CLT-S NV is een bedrijf, gespecialiseerd in CLT (Cross Laminated Timber), in volle expansie. Wij bouwen CO₂-negatieve structuren waar duurzaamheid en circulariteit voorop staan.

We zijn volop aan het uitbreiden en komen graag in contact met een gedreven en enthousiaste Technical Salesmanager om ons Salesteam te versterken.

Functieomschrijving:

- In eerste instantie zul je opgeleid worden door onze Senior Sales Manager.
- Na een inwerkperiode zul je zelfstandig jouw klanten gaan begeleiden en adviseren.
- Je bent verantwoordelijk voor het adviseren van klanten en prospects over de meerwaarde van CLT en het technische aspect hiervan.
- Je bent het eerste aanspreekpunt voor klanten en beantwoordt en begeleidt hen bij vragen
- Je werkt samen met onze Engineers & Calculators om offertes op te stellen en prijsaanvragen te behandelen voor onze klanten.
- Je volgt openstaande offertes op.

Profiel:

- Je bent in het bezit van minstens een Bachelor Bouwkunde of je hebt door je ervaring de technische kennis op dit niveau verworven.
- Ervaring in sales is een pluspunt.
- Je bent nauwkeurig, planmatig en gestructureerd.
- Je kunt zowel zelfstandig als in teamverband goed functioneren.
- Je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden en bent klantgericht.
- Zowel starters op hbo/universitair niveau als ervaren technisch commerciële medewerkers nodigen we uit om te solliciteren op deze uitdagende functie.

Wij bieden jou:

- Een uitdagende functie waarin je bijdraagt aan de verduurzaming van de leef-omgeving met een mooi product/materiaal.
- Een aangename en moderne werkomgeving in een jong ambitieus team met doorgroeimogelijkheden.
- Een aantrekkelijk salaris afgestemd op jouw kennis en ervaring, aangevuld met goede secundaire arbeidsvoorwaarden.

Ben jij de persoon die we zoeken? Stuur ons dan zeker je CV en motivatiebrief door naar info@clt-s.be