

Technical Sales Manager (Regio Eindhoven)

Vacature

CLT-S NV is gespecialiseerd in houtmassiefbouw waarbij duurzaamheid en circulariteit voorop staan. We zijn volop aan het uitbreiden en komen graag in contact met een gedreven en enthousiaste Technical Salesmanager om ons Salesteam te versterken.

Voor vragen over de vacature kun je terecht bij Shana Omloop via (0032) 473 37 27 12 of shana@clt-s.be

Je motivatiebrief en curriculum vitae ontvangen wij graag via info@clt-s.be

Functieomschrijving: Wat ga je doen

- Je bent verantwoordelijk voor het adviseren van klanten en prospects over de meerwaarde van CLT en het technische aspect hiervan
- Je bent het eerste aanspreekpunt voor klanten en beantwoordt en begeleidt hen bij vragen
- Je werkt samen met onze Engineers & Calculators om offertes op te stellen en prijsaanvragen te behandelen voor onze klanten
- Je volgt openstaande offertes op

Doorgroeimogelijkheden

- In eerste instantie zul je opgeleid worden door onze Senior Sales Manager.
- Na een inwerkperiode zul je zelfstandig jouw klanten gaan begeleiden en adviseren.

Profiel: Wat vragen wij

- Je bent in het bezit van minstens een Bachelor Bouwkunde of je hebt door je ervaring de technische kennis op dit niveau verworven
- Ervaring in sales is een pré
- Je bent nauwkeurig, planmatig en gestructureerd
- Je kunt zowel zelfstandig als in teamverband goed functioneren
- Je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden en bent klantgericht
- Zowel starters op hbo/universitair niveau als ervaren technisch commerciële medewerkers nodigen we uit om te solliciteren op deze uitdagende functie

Wij bieden jou:

- Een uitdagende functie waarin je bijdraagt aan de verduurzaming van de leef-omgeving met een mooi product/materiaal
- Een aangename en moderne werkomgeving in een jong ambitieus team en goede doorgroeimogelijkheden.
- Een aantrekkelijk salaris afgestemd op jouw kennis en ervaring, aangevuld met goede secundaire arbeidsvoorwaarden